



## Anexo 5: Rúbrica de evaluación del Pitch

Criterio de evaluación	Excelente (5)	Muy bueno (4)	Bueno (3)	Regular (2)	Deficiente (1)
Claridad del problema y pertinencia	Define con total claridad el problema, su relevancia y contexto.	Presenta claramente el problema, con mínimas omisiones.	El problema es entendible, aunque requiere mayor precisión.	Presentación parcial o poco clara del problema.	Problema confuso o no justificado.
Propuesta de valor e innovación	Presenta una solución innovadora, diferenciada y altamente convincente.	La innovación es clara y pertinente.	Existe cierta novedad, aunque limitada.	La innovación es débil o poco argumentada.	No evidencia elementos innovadores.
Viabilidad técnica y metodológica	Demuestra sólida factibilidad técnica y una ruta clara de ejecución.	La viabilidad está bien sustentada con leves vacíos.	Factibilidad aceptable pero poco desarrollada.	La viabilidad es poco convincente.	No demuestra factibilidad de ejecución.
Impacto esperado y contribución	Expone claramente resultados, beneficios e impacto potencial significativo.	Impacto bien identificado y pertinente.	Presenta impacto general, con limitada profundidad.	Impacto poco claro o débilmente sustentado.	No evidencia impacto esperado.
Calidad de la presentación y persuasión	Presentación sobresaliente, estructurada, persuasiva y ajustada al tiempo.	Presentación clara y convincente con leves debilidades.	Comunicación adecuada pero poco persuasiva.	Presentación desorganizada o excede el tiempo.	Presentación deficiente, confusa o poco convincente.